**Обязанности:**

* Выполнение планов продаж (ежемесячного, квартального, годового) по ключевым клиентам - федеральные и региональные розничные сети, дистрибьюторы
* Развитие бизнеса с клиентами в рамках согласованного уровня маржинальности
* Проведение годовых переговоров по коммерческим условиям с партнерами
* Форкастирование требуемого стока по продукции на ежемесячной основе
* Планирование активностей по поддержке продаж продукции у ключевых клиентов
* Контроль за расходованием согласованного маркетингового бюджета
* Контроль дебиторской задолженности
* Предоставление отчетности на ежемесячной основе

**Требования:**

* Высшее образование
* Опыт работы в должности Junior Account Manager или Key Account Executive от 1 года;
* Элементарное понимание основ P&L management
* Знание сегментов SDA / Consumer Electronics как преимущество
* Английский язык (уровень Pre-Intermediate)

**Мы предлагаем:**

* Работу в международной компании
* Трудоустройство по ТК РФ
* Применение Вашего внутреннего потенциала для реализации интересных и творческих идей
* Возможность профессионального развития
* Конкурентную заработную плату